

Contract Sales Manager / Danmark

Wendelbo er et dansk designbrand, som blev grundlagt i 1955. Vi specialiserer os i egenproduktion af kvalitetsmøbler til det internationale retail- og kontraktmarked. Wendelbos kollektion danner bro mellem håndværkstraditioner, høj kvalitet og moderne elegance – og favner både sofaer og loungestole, såvel som spiseborde, sofaborde og stole.

For at understøtte og accelerere væksten af Wendelbo på kontraktmarkedet i Danmark søger vi en Contract Sales Manager.

DINE PRIMÆRE ANSVARSOMRÅDER

- Styrke og udvikle samarbejdet med eksisterende kontraktforhandlere, arkitekter og designere, herunder relations-opbygning, produkttræning og indsalg af nye produkter.
- Opbygge en stærk projektpipeline ved at vedligeholde og udvikle vores netværk af kontraktforhandlere i Danmark gennem opsøgende arbejde samt opfølgning på salgsforespørgsler.

DIN PROFIL

- Du har allerede et stærkt netværk af kontraktforhandlere, arkitekter og indretningsarkitekter.
- Du er drevet af et højt energiniveau og resultatorienteret med stærke forhandlingsevner.
- Du besidder gode sociale færdigheder og er tryk ved at præsentere i professionelle miljøer.
- Du har en personlig interesse for design- og livstilsbranchen og har erfaring med salg af designprodukter fra enten møbel-, belysnings- eller tekstilindustrien på kontraktmarkedet.

VI TILBYDER

- En spændende mulighed for at udvikle din egen rolle og salget i Danmark.
- En stærk og voksende produktportefølje, velegnet til både hotel- og kontorsegmentet.
- Et veletableret produktions- og logistik-setup
- Et team af engagerede medarbejdere, der alle med godt humør og i et uformelt arbejdsmiljø bidrager til virksomhedens resultater.
- Fuldtidsstilling.
- Det vil både være muligt at arbejde fra vores showroom i Bredgade, København eller fra vores hovedkontor i Risskov, Aarhus.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at rette henvendelse til CEO, Christian Ernemann, ce@wendelbo.dk.

Ansøgninger sendes til hr@wendelbo.dk. Ansøgningsfristen er d. 15. maj 2023, men vi holder samtaler løbende.

Vi ser frem til at modtage din ansøgning.

